

Preissenkungs-Forderungen der OEMs und Tier1s in 2017 ?  
Fragebogen - anonyme Befragung!

Um welchen OEM oder Tier1 ging es in dem konkreten Beispiel? VW Audi Porsche BMW Mercedes Opel Ford Bosch Continental ZF	
1. <b>Wie oft</b> kam es zu Forderungen bzw. Preisverhandlungen mit diesem Kunden in 2017? einmal zwei- bis dreimal vier- bis fünfmal mehr als fünfmal	2. Worauf bezogen sich die Preissenkungs-Forderungen des Einkäufers? Laufende Serie /JAVE Kostensenkungsprogramm Neu-Projekt Nachserie
3. Was war diesmal neu oder anders als sonst?	
4. <b>Forderung nach Senkung des Teile-Preises?</b>  Jahr 1 - Jahr 2 - Jahr 3 - Anderes  % % %  Begründung	5. <b>Zugeständnis</b> auf die Forderung nach Preissenkung?  Jahr 1 - Jahr 2 - Jahr 3 - Zusatz  % % % <b>Art oder Inhalt</b> des Zugeständnisses ? Teile-Preis reduziert Pauschalsumme Prozesskostenreduktion Ablehnung
6. Forderung nach <b>Quick Savings</b> oder anderen Extras?  Quick Savings  Anderes  Begründung	7. Zugeständnis für <b>Quick Savings</b> oder anderem?  ganz über die Hälfte weniger als die Hälfte  Anderes
8. Welche Argumente wurden <b>akzeptiert</b> ?	9. Welche Argumente wurden <b>nicht akzeptiert</b> ?
10. Wie bzw. wo oder womit wurde verhandelt? persönlich nur per email nur per Telefon e-Auktion / e-Bidding  Wie war die <b>Gesprächsatmosphäre</b> ?	11. Mit welchen Methoden wurden Druck erzeugt? Drohung Zweitangebot Abwertung Cost Break Down/REK Door-to-Door  Haben Sie die Kalkulation offengelegt (Open Book)?  Ja Nein
12. Teile-Bestimmung bzw. Einsatz des Teils? Modell-Serienteil Sonder-Teil/Zubehör Baukasten-Teil Ersatzteil/Nachserie	13. Teile-Art: um welche Art von Teile ging es? Rohmaterial/Halbzeuge Patent/Know-how-Teile Commodities Systeme/Module

<p>14. Wurden Vorleistungen berücksichtigt/kompensiert?</p> <p>Engineering     Werkzeuge     Prototypen Vorrichtungen     Neue Prozesse     Kapazität</p>	<p>15. Wie hoch ist der Material-Anteil??</p> <p>&lt;25%     25-40%     40-50%     &gt;50%</p> <p>Hauptmaterial     Stahl     Alu     Plastik     Kupfer Gibt es einen MTZ?     Ja     Nein</p>
<p>16. Um welche Lieferorte bzw. Liefer-Länder geht es?</p> <p>West-Europa     Ost-Europa     Afrika/Nahost Nord-Amerika     Süd-Amerika     Asien/China</p>	<p>17. Zahlungs-Ziele und Incoterms?</p> <p>25. d. Folgemonat     90 Tage</p> <p>ExW     FCA     CIF     FOB     DDP</p>
<p>18. Teile-Bereich des Fahrzeugs?     Elektrik</p> <p>Karosserie     Powertrain     Fahrwerk     Interieur Software     E-Antrieb     Fahrerassistenz/GPS</p>	<p>19. Umsatz-Größe Ihres Unternehmens (in EURO)?</p> <p>bis 100 Mio.     101 bis 500 Mio. 501 bis 1 Mrd.     über 1 Mrd.</p>

## Sonder-Fragen: Vorplanung und Botschaft zur Elektromobilität

Fragebogen - anonyme Befragung!

Welche Rolle spielt der Umbruch hin zur Elektromobilität bei den Auftragsverhandlungen?

VW    Audi    Porsche    BMW    Mercedes    Opel    Ford    Bosch    Continental    ZF

<p>20. Werden Ihre heutigen Lieferteile langfristig entfallen?</p> <p>ganz    teilweise    unverändert</p>	<p>21. Werden die heutigen Lieferumfänge weiter steigen?</p> <p>erheblich    etwas    unverändert</p>
<p>22. Fertigen die OEMs Ihr Teilespektrum zukünftig selbst (<b>Insourcing</b>)?</p> <p>Eigenfertigung    besteht schon    neu aufgebaut wird nicht intern gefertigt keine Veränderung geplant</p>	<p>23. Verlagern die OEMs Ihr Teilespektrum nach außen (<b>Outsourcing</b>)?</p> <p>Vergabe nach außen ab Vergabe nach außen im Gespräch / in Planung keine Veränderung geplant</p>
<p>24. <b>Kommunikation</b> gegenüber Ihnen als Lieferant in Bezug auf die Pläne des OEMs zur Elektromobilität?</p>	<p>25. <b>Forderungen</b> gegenüber Ihnen als Lieferant in Bezug auf die Pläne des OEMs zur Elektromobilität?</p>

26. Beobachten Sie Veränderungen bei den Liefer-Standorten oder innerhalb der Werke des Kunden?

27. Sonstige Kommentare oder Anmerkungen